|  |
| --- |
|  |
| **EMPRESA POSTULANTE \*:** |  |
| **LÍNEA BAJA:** |  |
| **NUMERO DE CELULAR (09XX) \*:** |  |

DATOS DE LA EMPRESA

|  |
| --- |
| **Clasificación de Área de la Ciencia.** |
| **Descargar Documento de referencia, para clasificación de actividad económica, clasificación de la Ciencia, y Clasificación del PND** |
| **DESCARGAR DOCUMENTO:** |  |

**ÁREAS DE ACTUACIÓN**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Área** | **Subárea** | **Disciplina** | **Especialidad** |

|  |
| --- |
| **Plan Nacional de Desarrollo Paraguay (PND) 2030.** |
| **EJE ESTRATÉGICO \*:** |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **COMENTARIO :** |  |
| **Estructura de la Clasificación Nacional de Actividades Económicas del Paraguay CNAEP**"Favor completar la actividad de la empresa postulante, que más se asemeje, tomando al menos los 2 primeros dígitos del listado (Sección y División) de acuerdo a las opciones del documento descargado" |
| **SECCIÓN \*:** |  |
| **DIVISIÓN \*:** |  |
| **GRUPO:** |  |
| **CLASE SUBCLASE:** |  |
| **DENOMINACIÓN :** |  |
| Tamaño de Empresa.Ley 4.457. Marco regulatorio para promover la creación, el desarrollo y la competitividad de las MIPYMESEl siguiente Cuadro es un ejemplo del Tamaño de su Empresa. |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **[A] TAMAÑO** | **[B] PERSONAS OCUPADAS** | **[C] RANGO DE FACTURACIÓN (Gs.)** |
| **Micro"** | **Hasta 10"** | **<=500 millones "** |
| **Pequeñas"** | **Hasta 30"** | **<=2.500 millones"** |
| **Medianas"** | **Hasta 50"** | **<=6.500 millones"** |
| **Grandes"** | **Más de 50"** | **>6.500 millones"** |

Para realizar la Carga del Tamaño de empresa, debe dar click dentro de la Grilla siguiente, o Presionar el Botón de Expandir que se encuentra en la parte superior derecha de la grilla.

Una vez cargado el tamaño de la Empresa, deberá presionar el "Botón de Cerrar o Minimizar" que se encuentra en la parte superior derecha de la grilla para continuar con la carga del formulario.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **[A] TAMAÑO** | **[B] PERSONAS OCUPADAS** | **[C] RANGO DE FACTURACIÓN (Gs.)** |

|  |
| --- |
| **Valor de la Propuesta**Descargar Proforma del Presupuesto (“Expresado en guaraníes”).Este archivo contiene los campos del formulario web, puede descargarse para trabajar fuera de linea. |
| **DESCARGAR PRESUPUESTO DEL PERFIL DE PROYECTO:** |  |
| **ADJUNTAR PRESUPUESTO DEL PERFIL DE PROYECTO \*:** | Ningún archivo se ha subido. |
| **ANR (Aporte No Reembolsable).** |
| **MONTO ESTIMADO DE ANR (EN GS) \*:** |  |
| **MONTO ESTIMADO DE CONTRAPARTIDA (EN GS) \*:** |  |
| **Personas contratadas.**Cargar evidencia de al menos 3 personas contratadas con mas de 6 meses de antigüedad |
| **ADJUNTAR REGISTRO DE IPS PERSONA 1 \*:** | Ningún archivo se ha subido. |
| **ADJUNTAR REGISTRO DE IPS PERSONA 2 \*:** | Ningún archivo se ha subido. |
| **ADJUNTAR REGISTRO DE IPS PERSONA 3 \*:** | Ningún archivo se ha subido. |
| **Ángel de inversión o fondo de inversión.** |
| **¿CUENTA CON ÁNGEL O FONDO DE INVERSIÓN? \*:** |  |

|  |
| --- |
|  **Publicable en Datos Abiertos (Información se recomienda no mencionar información técnica cuya publicación afecte su ventaja competitiva).** |
| Proyectos Detallado de Innovación y Desarrollo Tecnológico. |
| Modalidad: *Individual.* |
| 1- Nombre del Proyecto.Responder a las preguntas: ¿Qué se va a hacer? Y ¿En qué se va a aplicar? (En menos de 30 palabras) Ejemplo: "Fabricación de equipos de protección médicos con materiales biodegradables". |

2- Objetivo General.

Este dato es publicable en datos abiertos, es importante no revelar información clave del proyecto. (En menos de 50 palabras)

**Datos confidenciales (no publicados en datos abiertos) a partir de esta sección.**

1. FACTIBILIDAD TÉCNICA.
	1. Describir el desarrollo tecnológico que será realizado, el resultado esperado y la capacidad tecnológica que agrega a la sociedad paraguaya.acc.

|  |  |
| --- | --- |
| **ADJUNTAR DOCUMENTOS DE RESPALDO :** |  |
| 3- FACTIBILIDAD TÉCNICA.3.2. Viabilidad Técnica: Indicar que se cuentan con recursos tales como equipamiento, software, insumos e infraestructura y con una capacidad apropiada de entidades colaboradoras y consultores. (En menos de 300 palabras). |

|  |  |
| --- | --- |
| **ADJUNTAR DOCUMENTOS DE RESPALDO :** |  |
| 3.3. Plan de Trabajo:Precisión en la definición de las etapas y secuencia de tareas, tiempos adecuados para las tareas. Hacer foco en el proceso/producto (bienes o servicios) que será desarrollado. |
|  |
| 1. Merito Innovador.
	1. Grado de Innovación: Se asignará una valoración al estado de la técnica acorde a al tipo de innovación, la existencia de más de un tipo de novedad, por ejemplo: nuevo proceso combinado con nueva forma de comercialización; o nuevo proceso con nuevo producto, y el impacto en la evolución tecnológica de la sociedad. (En menos de 100 palabras).
 |

4.2. Explicitar el Mapa de Entorno que contemple los siguientes aspectos:

1. Fuerzas de la industria.
2. Fuerzas macroeconómicas.
3. Tendencias clave.
4. Fuerzas del mercado.
5. **PERSPECTIVA ECONÓMICA E IMPACTOS SOCIOECONÓMICO.**
	1. Explicitar el "perfil del cliente" dónde se pueda determinar claramente la comprensión que se tiene sobre él. En esta etapa detallar: los trabajos, actividades que el cliente llevan a cabo en su vida personal y profesional, frustraciones, ganancias. (En menos de 100 palabras).

5.2. Explicitar claramente cómo se creará valor para el cliente o usuario. En esta sección detallar: productos y servicios, aliviadores de frustraciones, creadores de ganancias. (En menos de 100 palabras).

5.3. Viabilidad legal y Ambiental:

Presentación de un análisis u otras evidencias que demuestren que se han considerado las leyes y normas vigentes vinculadas a las actividades a realizar.

La falta de viabilidad legal y/o ambiental descalifica el proyecto, por lo que no podrá continuar. Deberá cumplir con el 100% de este punto. (En menos de 100 palabras).

|  |  |
| --- | --- |
| **ADJUNTAR DOCUMENTOS DE RESPALDO :** |  |
| **5.4. Impactos de los resultados del proyecto en la empresa y en la sociedad.** Ganancias esperadas, contratación de personal directo, personal indirecto (proveedores, servicios, marketing y publicidad). (En menos de 100 palabras). |

**5.5. Identificación del mercado** Segmentos de clientes: Grupos de personas u organizaciones a los que una empresa aspira a llegar y poder crear valor con una propuesta específica. (En menos de 100 palabras).

**5.6. Volumen esperado de la demanda, evidencias como encuestas, estadísticas, prototipos u otros que se consideren aplicables. (En menos de 100 palabras).**

|  |  |
| --- | --- |
| **ADJUNTAR DOCUMENTOS DE RESPALDO :** |  |
| **5.7. Relaciones con los clientes:**Se expone qué tipo de relación se establece y se mantiene con cada segmento de clientes. (En menos de 100 palabras). |

CARGA DE FORMULARIO 2

**5.8. Canales:** Describe cómo se comunica y ofrece una propuesta de valor a un segmento de clientes. (En menos de 100 palabras).

**5.9. Fuentes de Ingreso:** Aquellas que derivan de una propuesta de valor que se ha presentado con éxito a un segmento de clientes. Es la manera que tiene una empresa de capturar valor con un precio que los clientes estén dispuestos a pagar. (En menos de 100 palabras).

1. **CAPACIDAD DEL EQUIPO DE TRABAJO.**
	1. Nivel Educativo y experiencia específica en la temática del Proyecto, del “Responsable Técnico”. (En menos de 100 palabras).

|  |  |
| --- | --- |
| **ADJUNTAR CURRICULUM \*:** |  |
| 6.2. Nivel Educativo y experiencia específica de los miembros del Equipo Técnico, en su área de responsabilidad directa sobre una o más etapas / procesos / resultados intermedios que afecten el desarrollo del proyecto o su resultado final. (En menos de 100 palabras). |

|  |  |
| --- | --- |
| **ADJUNTAR CURRICULUM \*:** |  |
| 6.3. Experiencia de la empresa en el rubro planteado en el proyecto. (En menos de 100 palabras). |

|  |  |
| --- | --- |
| **ADJUNTAR EVIDENCIA:** |  |
| 6.4. Estructuración de la conformación del Equipo Técnico, según la distribución de roles para el desarrollo técnico del Proyecto. (En menos de 100 palabras). |

6.5. Describir las Áreas de las Ciencias Involucradas. (En menos de 100 palabras).

|  |  |
| --- | --- |
| **ADJUNTAR REFERENCIA:** |  |
| **6.6. Recursos clave:** Son los activos necesarios para ofrecer y entregar los elementos descritos anteriormente. (En menos de 100 palabras). |

**6.7. Actividades clave:** Son las actividades más importantes para que funcione bien una empresa. (En menos de 100 palabras).

**6.8. Asociaciones claves:** La red de proveedores y socios que aportan actividades y recursos externos. (En menos de 100 palabras).

|  |
| --- |
| 1. **Recursos Financieros Y Capacidad Administrativa Financiera.**
	1. **Pertinencia y racionalidad de los recursos requeridos según el presupuesto asignado.**
* En la postulación pueden presentarse una oferta, o estimaciones de presupuesto.
* Sin embargo, al momento de la ejecución, las adquisiciones de bienes y servicios, así como honorarios profesionales, deberán presentar la documentación indicada en el Adjunto. BOTÓN DESCARGAR EXTRACTO GUÍA DE EJECUCIÓN.
* Ningún tipo de impuestos puede ser financiado con fondos del CONACYT, por lo tanto, el IVA y otros impuestos deberán ser especificados en forma separada como CONTRAPARTIDA en la planilla de presupuesto.

Los casos excepcionales en los cuales no se cuenten con tres presupuestos u ofertas, deberán exponer las razones que lo justifiquen. |
| **DESCARGAR EXTRACTO DE GUÍA DE EJECUCIÓN:** |  |
| [**Presupuesto**](http://spi.conacyt.gov.py/user?modulo=presupuesto&postulacion=172383&tarea=24187) |
| 7.2 Capacidad de la empresa para aportar la contraparte de acuerdo a lo estipulado en el proyecto.- En caso de no contar con la totalidad de los recursos, deberá indicar su flujo de caja promedio mensual que demuestre que podrá destinar los fondos comprometidos para la ejecución del proyecto en caso de ser adjudicado.(En menos de 100 palabras). |

|  |  |
| --- | --- |
| **ADJUNTAR EVIDENCIA:** |  |
| 7.3. El 50% del proyecto debe ser desarrollado con recursos humanos locales. Indicar cuales son los recursos que seran contratados del extranjero si es que lo hubiere. (En menos de 100 palabras). |

**ADJUNTAR EVIDENCIA:**

1. **Plan de sostenibilidad y apropiación tecnológica.**
	1. Capacidad de la empresa de aplicar los resultados del proyecto, capacidad de cubrir la demanda esperada, capacidad de los proveedores de cumplir con la provisión del producto o servicio. Costos competitivos al momento de la producción. (En menos de 100 palabras).

**8.2. Apropiación de la tecnología.**

- Indicar como se realizará la apropiación de la tecnología. (En menos de 100 palabras).